

# 新卒採用代行について

～ダウンロード資料～

株式会社 C B コンサルティング

Strictly Confidential

# Agenda

1

新卒採用代行とは

2

新卒採用代行の内容

# 新卒採用代行とは 1

法人さまの代わりに採用担当となることです。  
主に“新卒採用”（学生採用）をゴールとしたサービスです。

## < 新卒採用代行 >

薬学部がある大学に訪問して、  
御社の代わりに会社PRを行い、  
学生に興味を持ってもらうことが  
大きな役割となります。

**薬学部のある大学とのパイプ（関係性）がない  
学生に興味を持たせるにはどうすれば良いのか  
就職セミナーにて学生がブースに来てくれない**

このようなお悩みをお持ちなら  
お役に立てるかもしれません。



# 新卒採用代行の内容 2

# 新卒採用代行について



CB | CONSULTING

法人さまの新卒採用における課題をヒアリングしたうえで、代わりに薬学部のある大学に訪問したり、就職セミナーでの集客代行やインターンシップの立案などを行って新卒採用の実績を作るサービス。

## 母集団形成

- ・就活サイトに掲載しても応募が来ない
- ・会社説明会を開いても参加申込が少ない
- ・合同説明会に参加しても学生が来ない
- ・学生の連絡先を獲得できない
- ・説明会でのプレゼンが適切ではない

## 初期接触～ 1回目見学

- ・連絡先を交換した学生と連絡がとれない
- ・学生にどのように連絡を取ったらいいかわからない(頻度・内容)
- ・連絡先を交換した学生をインターンに呼び込めない
- ・インターンの適切なやり方がわからない

## 2回目接触 (見学以降～ 内定)

- ・見学以降の連絡・接触が疎かになっている
- ・接触している学生が選考に進んでくれない
- ・見学以降の接触の仕方が分からない
- ・選考に進んでくれた学生が辞退してしまう

## 内定者 フォロー

- ・内定者フォローの仕方が分からない
- ・内定辞退
- ・国家試験不合格

**ほとんどの法人さまがこの2つのフェーズに課題がある！**

# なぜ学生に興味を持ってもらえないのか



CB | CONSULTING

学生に興味を持ってもらうには大学へのPR活動と学生との初回接触が重要です。

## 母集団形成

- ・就活サイトに掲載しても応募が来ない
- ・合同説明会に参加しても学生が来ない
- ・説明会でのプレゼンが適切ではない
- ・会社説明会を開いても参加申込が少ない
- ・学生の連絡先を獲得できない

### 母集団形成を上手に行うには

- ・全国の薬学部へのPR活動
- ・求人票の表記の見直し
- ・配布するノベルティーの充実
- ・連絡先を集めるツールの見直し

## 初期接触～ 1回目見学

- ・連絡先を交換した学生と連絡がとれない
- ・連絡先を交換した学生をインターンに呼び込めない
- ・学生にどのように連絡を取ったらいいかわからない（頻度・内容）
- ・インターンの適切なやり方がわからない

### 初回接触で学生の興味を逃さないには

- ・連絡先を知っている学生への定期接触
- ・インターンシップへの誘導方法の見直し
- ・インターンシップを充実したものにする
- ・若手社員を採用担当とする

これらの課題を解決するために私たちが代行業務をさせていただきます。  
学生をグリップするために各大学への訪問や教授との面談を実施したり、  
学生が入社したくなる企業になるようにお手伝いいたします。



# 新卒採用代行のQ & A



CB | CONSULTING

## メニューはどのように決めるの？

貴社にとって必要と考えられるものがある程度ご提案をさせていただきます。

実施するメニューの選択は自由ですので、ご希望をできる限り叶えられる組み合わせをお選びいただければと存じます。

## 代行業務の期間はどれくらい？

6ヶ月や12ヶ月が多くなっています。

学生を採用するには中長期的な計画が必要となるので、12ヶ月がほとんどでございます。

## 代行業務の金額は？

メニューや利用期間によってさまざまです。

30万円からでご利用いただくことがほとんどです。

ご提案時に提示させていただきます。

## 本当のところ実績はあるの？

もちろん実績はございます。

ここには書ききれないので、是非、弊社サービスサイトの「実績一覧」をご覧ください。



# CBグループ概要



CB|CONSULTING



CB|CONSULTING

会社名 株式会社CBコンサルティング  
事業内容 医療・介護・福祉業界に特化した経営支援  
所在地 〒105-0013 東京都港区浜松町1-10-11 VORT浜松町 7階  
代表者 代表取締役 藤本 進

## グループ会社情報



CB|HOLDINGS

会社名 株式会社CBホールディングス  
設立 1999年7月1日  
所在地 〒105-0013 東京都港区浜松町1-18-16 住友浜松町ビル7階  
代表者 代表取締役 鈴木 尚之



CB|PARTNERS

会社名 株式会社CBパートナーズ  
事業内容 医療・介護・福祉業界に特化したM&A支援  
所在地 〒105-0013 東京都港区浜松町1-10-17 KOYO BUILDING 8階  
代表者 代表取締役 井上 陽平



CB|ADVISORY

会社名 株式会社CBアドバイザリー  
事業内容 医師・薬剤師向けの開業支援  
所在地 〒105-0013 東京都港区浜松町1-10-17 KOYO BUILDING 8階  
代表者 代表取締役 大西 望



CB|MEDICAL

会社名 株式会社CBメディカル  
事業内容 医療機関・福祉施設に対する経営支援  
所在地 〒105-0013 東京都港区浜松町1-18-16 住友浜松町ビル1階  
代表者 代表取締役 廣渡 弘美



## あなた以上に、あなたの想いを実現する

CBコンサルティングは、  
専門性と人間らしさでお客様の想いを実現し、  
医療・介護・福祉業界の持続性に寄り添い続けます。